

央地合作

保利汽车正式加入信达国贸汽车

本报讯(记者 林露虹)2月8日,保利汽车有限公司(简称“保利汽车”)在上海举行各方股东合作签约仪式,就此正式加入厦门信达国贸汽车集团股份公司(简称“信达国贸汽车”),成为国贸控股集团大家庭的成员。

此次签约方包括国贸控股集团旗下厦门信达股份有限公司(简称“厦门信达”)下属信达国贸汽车、保利国际控股有限公司和中车通盈(天津)企业管理合伙企业(有限合伙)。保利汽车主要业务涵盖玛莎拉蒂、阿尔法罗密欧、特斯拉、一汽丰田等汽车品牌,经销网络覆盖北京、上海、广州、深圳、成都、重庆、昆明等地。

“控股保利汽车,是厦门信达汽车板块发展宏图上的关键一笔,也是央地合作的典型案例。”厦门信达有关负责人表示。汽车板块是国贸控股集团消费与健康赛道的支柱产业,信达国贸汽车与保利汽车携手合作,有助于信达国贸汽车持续布局一线城市,拓展豪华及新能源品牌,同时顺应国内经济发展水平和汽车消费升级的需求,进一步优化现有汽车经销品牌和经销网络布局。

设备出海

厦企科华数能为巴西最大电池储能项目提供解决方案

本报讯(记者 李晓平 实习生 刘澄璐)近日记者获悉,厦企科华数能为巴西最大电池储能项目的变流集成解决方案提供10套储能变流升压一体机、汇控系统核心设备。该项目位于巴西圣保罗,占地面积约2000平方米,于日前正式投入运营。

这是科华数能进入南美主流电力辅助服务市场的标杆性项目,将进一步优化当地产业结构,提高当地电网系统调峰调频能力,确保巴西圣保罗南岸约400MW的电力需求,预计将有200万人受益。

据介绍,该项目采用储能变流升压一体机,因为其高可靠、高标准、高稳定、高经济性的特点而中标。其在系统优化方面具有突出优势:采用“变流+升压”一体化设计,统一对外通信接口,设备更少、占地面积更小;其支持110%过载,高/低压穿越,毫秒级响应电网调度,最高效率达99.09%,技术先进性凸显。

据了解,科华数能已将其深厚的电力电子技术及应用经验带到全球100多个国家和地区,并在2021年被评为全球出货量排名第五的储能变流器供应商。目前,科华数能已经为客户提供包括发电侧储能、电网侧储能、用户侧储能、共享储能、家用光储等多场景的解决方案。

共同开发

厦门钨业等三方签署协议,合作开发九江大湖塘钨矿

本报讯(记者 李晓平 实习生 刘澄璐)日前,厦门钨业在最新公告中披露,公司与九江市人民政府、江西钨业控股集团(以下简称“江钨控股集团”)签署《战略合作框架协议》,共同推进大湖塘钨矿开发建设。

三方将贯彻落实赣闽两省达成的加快合作开发武宁大湖塘钨矿共识,按照“资源共享,优势互补,合作共赢,绿色发展”和“边开采、边治理、边恢复”的原则,围绕大湖塘、大雾塘等赣北地区资源开发及后端产业链方面开展合作。此外,九江市人民政府与厦门钨业将支持江钨控股集团以多种方式,获取厦门钨业关联公司江西巨通实业有限公司的股权,江钨控股集团持股比例30%;九江市人民政府在项目用地预审、核准立项等方面依法依规给予支持保障。

厦门钨业表示,此次协议的签署有利于三方在钨资源开发等方面开展广泛深入的交流合作,为公司实现发展目标提供增长助力。厦门钨业披露的2022年业绩快报显示,公司预计2022年实现营业收入约482亿元,同比增长51.34%;预计实现净利润约14.6亿元,同比增长23.77%。

厦门市人民政府网站“在线访谈”通告

2023年2月15日(周三)上午9:00—10:00,市医保局领导做客厦门市人民政府网,介绍医保经办服务情况。
欢迎市民、企业人士登录www.xm.gov.cn“在线访谈”栏目踊跃提问,积极参与,并提出意见和建议。

厦门市人民政府办公厅
2023年2月13日

厦门市政务热线服务中心通告

经市政府办公厅同意,本周市12345政务服务热线接听专题安排如下:
2月14日(星期二)上午9:30—11:30,由厦门市医疗保障局领导介绍医保经办服务情况。
2月16日(星期四)上午9:30—11:30,由厦门市民政局领导介绍社区近邻服务。
欢迎市民、企业人士届时就以上专题向市12345政务服务热线电话咨询、提出意见和建议。

厦门市政务热线服务中心
2023年2月13日

开栏的话

当前,厦门正深入学习贯彻党的二十大精神,把学习成果转化为撸起袖子加油干的强大动力,扎实开展“深学争优、敢为争先、实干争效”行动,以项目为抓手推动一季度开好局起好步。

项目经理是保证工程项目建设质量、安全、工期的重要岗位,兼具整合者、沟通者、协调者、决策者等多种角色。新的一年,他们以拼的姿态、抢的劲头,推动项目建设再上新台阶。本报今起推出“项目经理的一天”系列报道,记录他们忙碌、紧张、充实的寻常,并以小见大、见微知著,呈现厦门重点项目、重点企业全力往前冲的建设景象,展示厦门热火朝天力拼“开门红”“开门红”的生动场景,为奋斗者加油,为厦门发展鼓劲。

新机场东进场路及管廊工程,陆侧交通工程甲方项目经理尹宏宇:

巡场 开会 调度 满工地奔波

人物简介

尹宏宇,2003年进入翔业集团,在翔业集团从事工程管理专业至今20年,于2018年加入翔业机场建设公司,现任翔业集团机场建设公司配套工程部副经理,新机场东进场路及管廊工程,陆侧交通工程甲方项目经理。



尹宏宇(右)在翔安机场东进场路项目建设现场与工作人员交谈。

项目简介



翔安机场核心区航站楼建设现场。

厦门翔安机场,机场航站楼面积为55万平方米,民航站坪设196个机位;计划2025年底基本建成、2026年3月满足校飞条件、2026年底通航,建成后可满足年旅客吞吐量4500万人次、货邮吞吐量75万吨、飞机起降38万架次的使用需求。

文/本报记者 蔡绵绵

图/本报记者 王协云

项目经理,是项目建设过程中的“黏合剂”。项目经理的一天是如何安排的?2月10日,本报记者跟随翔业集团机场建设公司配套工程部副经理,新机场东进场路及管廊工程,陆侧交通工程甲方项目经理尹宏宇,记录了他一天的工作。

守好安全“红线” 在雨中盯排水工作

上午9点,是翔安机场片区东进场路及综合管廊工程的每周例会时间。会议室里坐满了人,尹宏宇看了看窗外越下越大的雨,暂停了会议,开始给各施工单位负责人打电话:“雨量不小,要立即开展基坑排水作业。”

春季,厦门雨水多发,干了20年工程的尹宏宇对此了然于心——在前几日,他已经做好降雨的调度方案,提前布控好30台排水泵。安全,是他心中一道不可逾越的“红线”。

开完会,尹宏宇还是放心不下,他

没有撑伞,只戴着安全帽,一路小跑到施工点。在基坑边,他半个身子探出栏杆外,看着吊机将重达230斤的排水泵送至17米深的坑内,不断叮嘱着操作细节,“这几台泵的功率足够,只要雨停下来,后续施工不会耽搁。”尹宏宇对现场管理人员黄洪波说。

不到半小时,基坑积水已排干,工人继续进行底板侧墙的钢筋绑扎和模板安装。一季度,东进场路及综合管廊工程项目要完成基坑支护工程100%、桩基工程100%、基坑开挖60%的目标。

一天开五场会 被称作“拼命三郎”

10点30分,处理完基坑积水问题,尹宏宇立即赶往第二场会议——厦门翔安机场配套工程交叉施工协调会。

“项目经理的作用,就是要协调各方力量,成为推进工程建设的‘黏合剂’。”尹宏宇说,配套工程是项目最多、投资最大、工期最紧、交叉作业最多、建设任务最重的区域,处在机场建设的关键线路上。协调会的作用,是要从千丝万缕

的“多线程”动态推进过程中,找到效率最高、冲突最小的工作流程,确保机场航站楼主楼顺利施工。

会上,北京城建、中隧、中铁十七局、中铁十八局等多家施工单位,围绕一标段、三标段、东进场路、航站区道路及桥梁工程四个工程交叉施工点,展开施工顺序讨论。会议结束,讨论有了结果,但尹宏宇心里清楚考验还在后头,“我们还是细化,明确施工总进度计划和资金计划,加强人员设备和材料投入,紧盯交叉作业点,不能因为某一个点的问题,引起连锁不良影响。”他认真地说。

上午两场会议结束,下午尹宏宇还要参加一场项目立项协调会和两场项目监理例会,从14点30分开始,分别是一小时开一场。“找不到尹总的时候,他一定在开会,真的是‘拼命三郎’。”机场建设公司配套工程部技术总工廖志成说。

完成当天工作 提前写好第二天安排

“我每天早上7点准时出门,8点30分到达工地后,通常会到所负责的三个项

目上巡场。”尹宏宇告诉记者,巡场过程中发现紧急问题可以及时消化在一线。

走进尹宏宇办公室,第一眼就会注意到墙上挂着一块白板,密密麻麻写满了三个项目每一天的工作计划、进度和问题。他习惯每天晚上完成当天工作后,提前写好第二天的工作安排,这个习惯已经坚持二十年。

尹宏宇站在白板上,他被雨水打湿的鞋子沾满了白土——每日四处奔波,基本没办法,也没必要清理,这双鞋如同套上了一层“土壳”。

“衣服鞋子脏不脏,不太在意,把项目做到精益求精,最重要。”尹宏宇说,厦门翔安机场项目,是他历经时间最长、投入精力最多的“超级工程”,虽然已经干了20年工程,但如今的每一天,都让他觉得“挑战满满,责任重大”。

今年,厦门翔安机场建设进入关键年,尹宏宇说,上万名建设者的共同目标,就是“2026年底实现通航”,并将机场建成人文机场、绿色机场、智慧机场、平安机场的“四型机场”。

巡场、开会、研究解决问题……结束一天的工作,已经将近晚上9点。

管理“密钥”助科创企业练好“内功”

我市为科创企业举办专题讲座,帮助企业优化组织内部管理结构



讲课导师孙宁在课堂中分享自己的管理经验。

文/图 本报记者 吴君宁
通讯员 骆磊

科创企业迎来大展宏图的时期,但同时也面对着不确定性和挑战,亟须夯实基础,练好内功。2月10日下午,我市为科创企业举办《科创企业CEO的九宫格管理密钥》专题讲座,帮助企业优化组织内部管理结构,以优质的企业生态迎接新的机遇和挑战。

此次讲座活动由市委人才办指导,市科技局、共青团市委主办,中信银行厦门分行、厦门市欧美同学会协办,厦门市三高双百企业家高级研修班委员会、厦门博奕企业管理顾问有限公司承办。



一百多位我市科创企业的负责人和“双百”人才企业家报名参加讲座。

系统性提升科创企业管理技能

此次讲座邀请的讲课导师孙宁曾担任上市公司CEO,他在企业战略、全面一体化管理、企业文化、人力资源、务实营销、运营管理和财务管控等方面有着丰富且成功的实战经验,是能够把管理理论与企业管理实践有机结合的落地派管理专家。

企业发展到一定阶段,除了技术领先,全面系统科学的管理也不可或缺。孙宁说,在公司日常的经营管理工作方面,相当部分的企业负责人(特别是中小企业的老板),基本上是经验型管理。在知识经济与创新发展的新时代,

系统性掌握公司经营管理全过程的基本知识,提升经营管理素养尤为关键。

当天早上,孙宁第3次修改了课件,希望能在短暂的课堂中,将自己40多年的管理经验尽可能系统全面地分享给大家。他从战略思维、营运管理、风险管理三大板块进行分解,通过企业战略、企业文化、发展规划、人力资源管理、精益管理、战略营销、财务初通、法律风控、质量管控九大维度,分享自己在企业中的管理体系和方法,帮助我市科创企业找到适合自身的管理“密钥”,打造核心竞争力。

持续为科创人才 提供周全服务

此次讲座举办的消息一出,就吸引了一百多位我市科创企业的负责人和“双百”人才企业家报名参加,其中许多企业家是“三高”“双百”企业家高研班的同窗。2019年起,市科技局持续举办系列交流与培训活动,随着越来越多科创企业家的加入,我市“三高”“双百”企业家高研班的队伍日益壮大,形成了企业家自主学习、相互借鉴、抱团发展的创新创业生态。

“我们希望了解更多关于如何应对上升周期变化、企业如何快速成长等知识,”厦门石之锐材料科技有限公司有关负责人孟晖表示,作为处于成长期的科技企业,此次讲座让他们收获颇多。厦门为纳光电科技创始人叶志成说,课程干货满满,为他提升企业管理能力提供了更多思路。

当日讲座上还播放了高研班往期的学习与活动视频,勾起了大家满满的回忆。市科技局党组成员刘源岗表示,企业创新发展是核心,人才是第一资源,今后市科技局将继续组织各类活动,促进科技企业和人才发展。

据悉,我市“专精特新”企业数量跻身全国十强,创新已成为厦门高质量发展的核心驱动力。中信银行厦门分行行长漆文洪在活动上表达了对优化科创金融服务的决心。“科创金融本质上是对科技成果、知识产权价值以及人力资本的发现、评价及衡量,通过支持企业多渠道融资,最终体现为成果转化及产业化。”漆文洪表示,将持续优化科创金融服务,中信银行将持续推动“五策合一”,力促行业研究、授信政策、审查审批标准、客户营销指引与目标客户名单、资源配置与考核政策五类策略的协同统一,为科创企业从成长期到成熟期提供全周期金融服务。