



车·动态

售价12.98万-14.98万元 五菱凯捷混动铂金版登鹭



3月3日,五菱凯捷混动铂金版正式登陆厦门。新车共推出三个配置,售价12.98万-14.98万元。

该车外观设计沿用燃油版车型,动力是其最大卖点之一。全系采用“五菱混动”技术,搭载一台高效2.0升混动专用发动机和一台130千瓦的大功率驱动电机,匹配混动专用DHT变速器。在发动机和电机的共同作用下,其性能表现媲美2.0T发动机,WLTC工况下,市区油耗每百公里4.75升,综合油耗则为5.9升。

五菱官方将凯捷混动铂金版定位为SPA级大四座家用车。其第二排座椅拥有长达560毫米的磁浮式滑轨,支持前后长距离滑动,更可横向移动160毫米。顶配车型的腿托以及靠背都是电动调节,可将座椅调成躺椅模式,体验SPA级享受。

厦门建发红旗 湖里万达商超店开业



2月28日,厦门建发红旗湖里万达商超店盛大开业。该店是建发汽车携手一汽红旗全力打造的新红旗、新零售生态中的重要营销触点,也是为红旗粉丝打造的城市生活方式空间。开业仪式现场,建发红旗总经理王惠梅表示:“建发红旗湖里万达店作为厦门首家红旗商超店,我们将秉承建发汽车‘专业对车,诚以待人’的服务理念,在新的起跑线上继续拼搏。未来,建发汽车将继续深化与一汽红旗的合作,为车友提供更加尊贵尊贵的购车体验和售后服务。”

据悉,2021年,万达集团与中国一汽集团签署了共创汽车服务生态的战略合作协议,依托万达集团旗下商业广场和文旅项目,将在全国范围内建设“全新数字化红旗商超体验中心”,成为建设红旗用户生态的载体。此次建发红旗入驻万达,是一汽红旗与万达战略合作的进一步深化,也将为厦门的红旗粉丝带来全新的休闲一站式购车体验。

售价13.99万-18.29万元 广汽本田型HATCHBACK正式上市

2月28日,广汽本田型格HATCHBACK正式上市。其中,MT手动版售价13.99万元,CVT版售价14.89万-17.19万元,e:HEV混动版售价16.99万-18.29万元。

型格的前脸采用低位引擎盖、黑色蜂窝式中网和三瞳式前LED灯等设计,辅以上翘式车尾和回旋式尾灯,极具辨识度。内饰方面,采用10.2英寸多功能液晶仪表盘、9英寸中控屏的组合,搭载Honda CONNECT 3.0智导互联系统,支持手机远程控制、智能导航系统、数字钥匙、AI智能助理和车家互联等功能,科技感十足。此外,还配备12扬声器BOSE音响、卡片式钥匙、手机无线充电等豪华配置。

动力方面,该车手动版和CVT版配备1.5T发动机,最大功率134千瓦,最大扭矩240牛·米。混动版则搭载由2.0升自然吸气四缸发动机和双电机组成的混动系统,在WLTC工况下,百公里最低油耗为4.39升,最大续航可超过1000公里。

本刊综合整理

福建省五菱汽车、宝骏汽车 第25届优质服务月正式启动

本报讯(记者 高磊)3月5日,福建省五菱汽车、宝骏汽车第25届优质服务月活动正式启动。即日起至3月31日,到省内所有五菱、宝骏汽车连锁直营销售服务点买车、养车,均可享受多重优惠福利和专业、周到的优质服务。

购车方面,五菱、宝骏包牌车首付1999元起,指定车型享万元优惠,还能线上抽奖,并有机会抽中汽车大奖。服务方面,凭服务月专用优惠券立减工时费,发动机大修工时费五折,以及保养礼、精品礼、换购礼、安全



礼等四重礼。养车方面,承诺提供全年无休的24小时汽车救援服务;严格培训考核每位技师,按操作规范标准执行车辆的26项精细化保养,通过始终如一的质量把控,延长车辆的使用寿命,降低使用成本;提供的配件均为经过厂家严苛的质检,带有厂家防伪标识的原厂件,实行平价销售,真正做到“物正价平”。

据了解,从1998年至今,每年的3月厦门新五菱都会推出服务月活动。随着销售

网络扩张到全省,这一活动已成为全省92家门店的重大节日。厦门宝骏汽车销售服务有限公司副总经理罗梦娟表示,深耕厦门车市二十余年,厦门新五菱一直秉承诚信经营之本,在销售上践行“价值营销”理念,在服务上坚持“我们每天都在努力地为您降低使用成本”的服务态度,赢得了众多客户的认可。今年,将继续用实实在在的行动兑现每一份对客户承诺,进一步提升客户的用车体验。

大部分品牌定金不可退或有时限

消费提醒

图汽车经销商提供 本报记者 胡建高磊



大部分新能源品牌采用“官方网站”或“App下单”这种全新的购车方式。

随着新能源汽车的兴起,传统的汽车销售模式也在悄然发生改变。其中,最大的变化就是新能源汽车品牌大部分都“跟风”采用了“官方网站”或者“App下单”这种全新的购车方式。不过,记者调查发现,与购买传统燃油车不一样的是,针对已上市的车型,下单需交“定金”——少则数千元,多则上万元。如果反悔不想买了,这些定金大部分不可退还,或在退还有时间限制。

近日,记者走访了厦门市蔚来、比亚迪、理想、小鹏、长安深蓝、哪吒、高合、智己、极氪、极狐等15个新能源汽车品牌。这些品牌均采用App下单的购车方式,价格透明。但定金有高低。最低的是长安深蓝,收1999元;最高的是极狐阿尔法S全新HI版,为2万元。不仅如此,大部分品牌的购车合同也是在App上直接签订。

不过,记者发现,这15个品牌中,比亚迪可以随时退还,高合、岚图、上汽大众、一汽-大众和极狐的定金明确不可退。有9个品牌退定有时间限制:如理想为24小时,小鹏、蔚来、零跑、智己、阿维塔等为3天,极狐最长14天内,长安深蓝则表示车辆若未锁单可随时申请退款。

据了解,之所以新能源汽车品牌定金容易退定难,主要是因为新能源车大都采用订单式生产,车辆下定锁单后,便会上生产线组装。采访中,所有品牌都表示,销售顾问和App都会主动告知定金的相关事宜,并提醒下定需谨慎考虑。此外,去年受原材料短缺的影响,

不少新能源车延迟交付的投诉频发。针对这一问题,目前这些品牌均准备了相应的解决方案。不过,延迟交付各品牌能否退定金的政策也各不相同。如长安深蓝表示,超出最晚交付日期,一天赔付120元,最多1万元;高合则准备了等价于150元/天的商城积分,用于在官方商城购物;蔚来也表示会补偿商城积分,但都无法退定金。零跑和极狐则准备了汽车精品、积分等补偿,如果确实需要,可以退定金。理想、比亚迪则表示可以退定。



▲岚图汽车App明确订单锁定后定金不可退。

相关链接

买新能源汽车这5点要注意

那么,除了购车定金不可退或有时限外,买新能源汽车还有哪些事项需要注意?本刊梳理了以下5点,供您轻松购车。

1. 及时了解购车权益

为提升销量,新能源汽车品牌会定期推出如终身免费充电、保险补贴等购车权益吸引客户下定。不过,由于各品牌在不同季度、月份的优惠政策都会有所不同,因此下定时一定要确认好自己的购车权益。

2. 确认交付时间

签订购车合同时,一定要约定好交付时间,并了解车辆延期交付后的相关补偿及退定事宜。如对交付日期有明确要求的,可在合同中明确约定或备注。

3. 充电体系早知道

买新能源车,充电如果不方便,用车体验便会大打折扣。因此,消费者下定前,应提前下载所购品牌的官方App,通过App内的充电地图搜索功能,了解该品牌充电桩的分布情况,再决定是否购买。

4. 提前了解保险

新能源汽车和燃油汽车,动力系统完全不同,保险险种自然也有较大差别。因此,要先了解好保险险种和赔付条件再购买。

5. 售后服务要知悉

由于许多新能源汽车品牌的销售和售后独立运营,因此,购车前应提前了解该品牌的售后网点、维修保养、救援电话等信息。

有问题?找老总

自本刊启动“3·15”总经理接待热线征集令后,厦门车商积极响应,主动参与。今日,本刊公布首批汽车经销商的总经理接待热线。如果您在购车、售后服务、保险、二手车等方面有任何疑问,可以直接联系这些老总,他们将亲自为您解答。

总经理接待日

响应车商

厦门盈众一汽-大众

总经理:林如生
接待热线:0592-6028088
接线时间:本月每周三、四14:00-16:00
服务范围:新车销售、售后服务、二手车服务
服务简介:厦门盈众一汽-大众深耕厦门汽车市场23年,秉承“诚信立足社会,服务创造未来”的经营理念,成为厦门汽车行业的金字招牌。其中,厦门盈众已连续十四年,获得一汽-大众厂家授予经销商的最高荣誉——五星级卓越经销商称号。

今年厦门盈众延续传统,在三月打造盈众服务节,通过多元活动让用户感受到汽车生活的魅力。三月进店试驾的客户,还可免费获得电影门票,更有一系列围绕售前、售后的活动将全面展开。此外,购买揽境、揽巡等车型,将额外赠送改色服务一次及蓝牙钥匙等。

响应车商

厦门建发红旗体验中心

总经理:王惠梅
接待热线:0592-3961666
接线时间:本月每周三、四14:00-16:00
服务范围:新车销售、售后服务
服务简介:厦门建发红旗体验中心隶属于中国百强汽车经销商集团——建发汽车(集团)。公司于2022年度荣获一汽红旗南区最佳新秀奖和新媒体营销奖。

本月,厦门建发红旗特别推出10辆超低首付H5/H5S,首付低至1.8万元,尊享翔安区购车补贴至高4000元,成功订车额外再享万元礼包。此外,首任红旗车主按时保养,均可享受终身质保;红旗新能源车主进店可享受免费充电服务;本月进店车主可享受原厂用品6.6折优惠。

响应车商

厦门美东雷克萨斯

总经理:江迎军
接待热线:13712229218
接线时间:本月每周三、四14:00-16:00
服务范围:新车销售、售后服务
服务简介:厦门美东雷克萨斯于2008年成立,是厦门第一家雷克萨斯授权经销商,扎根鹭岛15年,秉承雷克萨斯以客为尊的服务理念,赢得了2万多雷克萨斯车主的信任与支持。

本月,厦门美东特别推出雷克萨斯首款纯电车型RZ450e尊享0首付金融购车政策及雷克萨斯高保值承诺,最高可享90%残值回购。其他汽油及混动车型,尊享按揭5年购车送价值12800元终身免费基础保养套餐。

响应车商

福建橄榄新能源中心

五缘湾天虹店长:杨永亮 15710699961
同安乐海店长:何辉 19859261219
集美世茂店长:汤志钦 18060969668
接线时间:本月每周三、四14:00-16:00
服务范围:新车销售(零跑品牌)

服务简介:橄榄集团成立于2013年1月,立志于打造多品牌新能源汽车经销及服务网络,借助股东方在豪华车市场多年的运营经验、团队积累与资金实力,迅速建立起销售、市场、金融、服务的综合管理体系与产品体系,与众多新能源品牌厂商建立了良好的合作关系。管理团队均来自汽车金融、高端汽车品牌经销商等领域,也是中国最早一批进入汽车行业的专业人士。公司总部设在美丽的鹭岛厦门,目前在厦门、福州、泉州、漳州、龙岩、莆田、南昌等地成立10家零跑体验店,1家零跑服务店。

响应车商

福建漳州发展汽车集团 厦门区域

总经理:郑顺龙
接待热线:0592-6899755
接线时间:本月每周三14:00-16:00(吉利品牌);本月每周四14:00-16:00(起亚品牌)
接待热线:0592-7701097
接线时间:本月每周五14:00-16:00(哈弗品牌)

总经理:许跃桐
接待热线:0592-6887293
接线时间:本月每周三14:00-16:00(广汽传祺品牌);本月每周四14:00-16:00(吉利新能源、雷达品牌)

服务简介:福建漳州发展汽车集团在厦门区域拥有吉利、哈弗、广汽传祺、起亚、吉利新能源(远程商用)、雷达汽车等汽车品牌授权经销商,为上市国企全资控股子公司。

3月春季购车节,福建漳州发展汽车集团旗下各个品牌相继推出各种购车优惠政策及售后服务活动。如吉利至高优惠3万元;哈弗至高优惠1.5万元,二代大狗上市享四重豪礼;广汽传祺购置税至高50%补贴,G33影速新车预售4重礼;雷达RD6 1000元下定享超多好礼;推出新K3上市8重礼遇。此外,售后服务方面,建发进店免费检测、工时优惠、转介绍等老车主福利。