

民生项目进行时

厦门收费站扩建改造

将新增2条进口车道,提高通行能力

角嵩路慢行系统完成提升改造

本报讯(记者林钦圣 通讯员林一涛 谢婉芝)近日,海沧区角嵩路慢行系统完成提升改造。

据介绍,角嵩路是青礁枢纽互通立交连接厦漳跨海大桥、龙海、漳州、海沧港区远海集装箱码头等方向的重要道路。长期以来,角嵩路上大件运输车辆多,人行道内便道砖出现了不同程度的损坏,产生了较多的坑槽、断角、鼓包、凹陷等病害,给市民出行带来了不便。

本次角嵩路人行道改造路线总长3585米。提升改造后的角嵩路(南海路至马青路段),将原有的人行道彩砖改造为大块透水砖,并新增障碍、栏杆等道路设施,进一步提升了行人和非机动车的通行舒适性。

本报讯(记者王玉婷 许晓婷 通讯员郑凤纪 张慧)昨日,记者从厦门高速公路管理公司了解到,厦门收费站改造工程已启动,将新增2条进口车道及相关交安设施。改造后的收费站将有效缓解高峰期、节假日期间车辆进口排队拥堵的状况。

据悉,目前,厦门收费站进出匝道为

8进14出。节假日期间,厦门站进口车流量高峰时段近3000辆/小时,单条人工车道通行能力约为160辆/小时,单条ETC车道通行能力约为550辆/小时。改造后,厦门站扩为10进14出,路口通行能力提高。此外,厦门站出口增设的潮汐车道已于今年1月份完成改造。潮汐车道可根据实际车流量,随时调整为

进口或出口车道。

此次厦门收费站改造,利用收费站东侧的绿化退线,向东拓宽约12.1米,增加2个进口车道,拓宽面积约3100平方米,拓宽的车道边线距离规划理工道路红线2.4米。同时,还将扩建收费棚,新增电子信息显示屏,增设应急物资中转接驳站,新建停车场、公厕、服务大厅。

高速中分带种上三角梅

位于沈海高速厦门段,花带约有7公里

本报讯(记者王玉婷 许晓婷 通讯员郑凤纪 叶展超)挖土、刨坑、栽培……养护工人手脚麻利,有条不紊地将一盆盆三角梅搬到高速公路中分带。昨日,记者从厦门高速公路管理公司了解到,沈海高速厦门段中分带花带绿化提升项目已正式启动。

施工现场,养护工人两人一台机械,相互配合,按照进度完成绿化任务。远远望去,一条长长的花带绚烂铺开,为高速路增添了不少生机。

据介绍,此次提升项目,前期将对大帽山隧道至同安段中分带的绿化景观有序进行提质升级,项目长度约4.5公里,投入约200万元,计划工期30日,种植三角梅15000余株,预计4月份完成绿化提

升改造。

此次提升改造后,厦门至同安高速公路中分带将形成约7公里的连续花海、花带,达到四季常绿、常年有花的景观效果。同时,翔安机场互通至小盈岭段中分带约2.5公里的绿化景观提升也将有序推进。

推动“行刑合作”
打造法治营商环境

本报讯(记者陈泥 通讯员蔡良军 曾真)近日,集美区市场监管部门与区检察院、公安、税务等部门共同签署《打造法治营商环境、推动经济高质量发展行刑衔接合作备忘录》,明确通过建立“联席会议、联合办案、咨询会商、信息共享、企业合规协助、专项打击、联合宣传和学习”七项机制,共同防范和打击涉企涉税违法犯罪。

“多部门联合签署《备忘录》,开创了集美区市监、税、警、检四方协作的新局面。”集美区市场监管局相关负责人表示。备忘录签署仪式结束后,四部门召开了首次联席会议,围绕现阶段涉企涉税热点问题、涉企问题全链条治理、线索查办关口前移、行刑案件证据标准、优化信息共享方式等工作进行了沟通交流。

据悉,四部门将在七项机制的保障下,第一时间互通涉企涉税执法办案情况,研究新情况新问题,就重大案件查办进行会商;积极探索和发挥“智慧集美”社会治理平台作用,打通行政与司法数据壁垒,加强执法情报共享和研判。近期,四部门将针对代理注册、电商、“三品一特”等重点领域的虚假注册、虚开发票、刷单炒信等违法行为开展专项打击行动,通过探索联合执法模式、多部门参与行政机关约谈等制度,提升执法成效。

税收法务基地
一站式解决涉税疑难

本报讯(记者陈泥 通讯员邱佳丽 余汇文)近日,海沧区税务局联合海关等部门挂牌成立“税收法务基地”,以“税政讲堂”为平台,一站式为企业解决进出口业务涉税难点问题。

据了解,海沧税务日前与海关、海投集团供应链运营有限公司共同开展以“学深悟透强党性 为民普法践初心”为主题的“党日月月新”活动,三家单位宣布将联合打造“税收法务基地”。活动中,海沧税务和海沧海关两部门联合举办了“税政讲堂”,针对供应链运营、中欧班列等企业关心的涉税问题,以及进出口业务税收优惠等内容做了详尽讲解,现场解答了企业提出的问题。

“税收法务基地的成立,旨在通过平台共建、政策共享的方式,探索政企合作新模式。”海沧区税务局相关负责人表示,下一步,税务和海关将联合组建“一带一路”服务团队,实时收集企业面临的涉税问题和诉求,确保企业诉求有回应、有跟踪、有落实,推进优惠政策红利直达企业。

小花费高保障
应对高发重疾风险

君龙人寿普惠型重疾险系列产品全面升级

本报讯(记者吕洋 通讯员黄艳)记者从君龙人寿获悉,由小雨伞保险经纪和君龙人寿联合推出的超级玛丽8号重疾险已正式上线。本产品作为超级玛丽重疾险系列的最新迭代升级版,针对用户需求进行优化拓展,实现小花费高保障,帮助用户应对高发重疾风险。

据了解,超级玛丽重疾险系列第一款产品“超级玛丽长期重疾险”于2019年诞生,该产品率先在互联网重疾险市场提出了高发癌症二次给付的保障责任,并提出“重疾保额会变大”的概念。作为一款普惠型成人重疾险,超级玛丽重疾险产品至今已迭代13次迭代升级,其间多次从用户角度出发进行创新优化,如,于业内首创提出“癌症转移可以提前赔付”“心脑血管无限制赔付”等。

本次发布的超级玛丽8号重疾险继续延续超级玛丽重疾险系列高性价比的优势,升级了恶性肿瘤—重度医疗津贴,疾病关爱金责任,并创新提出“恶性肿瘤—重度拓展保险金”,为用户提供更全面的保障保障。

君龙人寿相关负责人表示,作为首家总部设在厦门的两岸合资保险公司,君龙人寿近年来持续深挖用户需求,从做好风险保障和理赔出发,加大产品研发。接下来,希望通过整合优质的健康服务资源、医疗设施服务,为用户打造“保险产品+医疗服务+健康服务”的综合保障服务。

麦当劳中国携手九大供应商
聚焦五大领域
践行再生农业理念

本报讯(记者罗子泓 通讯员林敏)近日,麦当劳中国在一年一度的品牌活动“麦麦全席”上宣布,携手九大供应商启动“麦当劳中国再生农业计划”。据悉,这是首个由餐饮产业链联合推动的农业绿色发展探索计划。

“麦当劳中国再生农业计划”将聚焦自然、土壤、水、牲畜和农民五大领域,通过再生农业理念和实践的推广落地,为农业生态环境的保护和恢复作出贡献,助力自然保护与生物多样性,让好食材和大自然都能生生不息。

2023年至2028年为该计划的第一阶段,计划将采取推广与普及麦当劳中国再生农业的理念,推动麦当劳中国再生农业的升级试点,推动符合中国农业实际的麦当劳中国再生农业持续落地,建立麦当劳中国再生农业的协作生态圈等四大行动。

与此同时,未来五年内,麦当劳中国还会为供应链系统中超过2000位骨干农民和农业管理人员提供长期再生农业体系化的培训,助力“绿水青山”与乡村振兴。

“荟聚鹭岛 投资有招”2023年招商银行私募行业论坛举办

私募圈战略合作联盟在厦启动

发挥政、协、银、企的协同效应,共同服务实体经济

文/本报记者 陈敏
图/厦门招行提供

昨日,“荟聚鹭岛 投资有招”2023年招商银行私募行业论坛开幕。来自多地的六十余家头部投资人代表、三十余家国内顶尖私募机构以及多家产业基金齐聚一堂,共话私募股权投资行业服务实体经济的高质量发展之路。

2022年以来,招商银行提出打造“价值银行”的战略目标,着力于服务实体经济,拥抱不断升级的金融需求,努力成为“创新驱动、模式领先、特色鲜明”的最佳价值创造银行。秉持商业共赢、商业向善理念,追求客户、员工、股东、合作伙伴、社会综合价值的最大化,招商银行长期关注和重点支持私募生态圈各个主体,围绕私募生态建立了全方位的服务体系,打造了前瞻的行业洞察和专业化服务能力。



“荟聚鹭岛 投资有招”2023年招商银行私募行业论坛活动现场。

充分发挥自身优势 打造招行特色服务

“政府投资基金在促进创新创业、引导产业结构优化升级、撬动社会资本等方面发挥着重要作用,但在实际设立运行中,可能面临着社会募资难、投资进度慢、管理繁杂、退出效率低等痛点。”在活动现场,招商银行相关负责人介绍,私募基金支持中小企业普惠金融、支持“硬科技”公司创新发展的理念与招商银行紧跟国家战略和产业结构调整的步伐,积极进行客群结构转型的方向不谋而合。

经过长期的积累,招商银行形成了针对私募生态的“投商私科研”一体化价值创造体系。

其中,招商银行自主研发了一套政府投资基金管理系统——投资云系统,该系统包含母基金管理、子基金管理、直投项目管理、返投管理、风险管理、项目库、管理驾驶舱、报表管理、流程管理等九大核心功能模块,致力于协助政府投资基金管理人数字化升级,实现投资流程

标准化、投资管理智能化、内控管理规范化,平台能力最大化。

为了更好地服务私募投资生态圈,招商银行于2021年12月在总行设立了私募股权投资团队,围绕私募生态圈,搭建了极具招行特色的平台服务体系,针对私募生态的各方参与者的不同痛点,提供全流程一站式服务,同时为被投资企业提供横跨投行、企业与个人、金融与科技的综合服务。

行业专家齐聚一堂
互动交流共促合作

据悉,参与本次论坛的有来自北京、上海、深圳、长春、长沙、杭州、福州等多地的六十余家头部投资人代表和高瓴投资、鼎晖投资、达晨财智、红杉资本、深创投、春华资本、IDG资本、华平投资、GGV纪源资本、元禾控股、CPE源峰、五源资本、招银国际等在内的三十余家国内顶尖私募机构,以及中芯国际、一汽投资、武岳峰科创、康桥资本、弘晖资本、海尔创投、美的创投等多家产业基金。

活动现场,厦门市地方金融监督管理局副局长连任对厦门本身的区位条件、金融发展和营商环境进行了分析,向在场人员介绍了厦门“财政政策+金融工具”工作成效和2023年升级版,并就厦门市产业投资基金、私募股权投资扶持政策进行了细致的解读。

来自招商银行研究院宏观经济研究所、招商银行战略客户部、招商银行机构客户部的专家分别围绕宏观形势分析与展望、招商银行私募金融服务体系以及政府投资基金综合服务方案进行了主题演讲,为在场人员带来干货满满的分享。

会上,招商银行私募圈战略合作联盟成立,联盟的成立,旨在充分发挥政、协、银、企的协同效应,进一步整合招商银行渠道资源,深化与众多基金管理人、投资人和被投企业的交流合作,实现优势互补、信息共享和互利双赢,共同服务实体经济,携手推动高质量发展。

此外,本次“荟聚鹭岛 投资有招”2023年招商银行私募行业论坛为期两天,作为论坛的配套活动,基金投资人与管理人一对一交流会、直投项目路演分论坛、S基金/夹层基金分论坛也陆续举办,充分为私募基金管理人、科创企业等搭建了沟通与互动的平台,深化各方的了解和互动。



积极创新勇于探索 扎实服务地方经济

近年来,我市高度重视培育私募股权投资行业,基金管理规模开启了快速增长的势头。同时,厦门实施全周期覆盖的股权投资扶持政策,包括落户奖励、购租房补贴、投资奖励、高管奖励、经营奖励、风险补助等,奖励和扶持力度在全国处于领先地位。

招商银行厦门分行(简称“厦门招行”)立足地方经济发展,锐意创新,以客户为中心,以市场为导向,以效益为目标,以服务为手段,以创

新为动力,依托招商银行的市场资源、客户资源、专业服务资源、科技资源和研究资源,逐步打造出“外拓生态、内建平台、撮合联动”的私募经营新模式。

其中,厦门招行积极践行大财富管理循环价值链的理念,围绕本地基金生态圈,抓住客户需求痛点和投资时机,陆续落地首单股权基金募资撮合业务、首单招银国际股权直投撮合业务、首单信托资金投资招银国际基金LP撮合业务,为实

体经济发展注入金融动能。同时,该行推进智慧私募管理平台开发建设,以科技赋能私募机构,提高私募基金管理人的核心竞争力。

此外,厦门招行还通过深度经营政府引导基金、头部私募机构等重要资源渠道,搭建基金生态圈,取得了较为显著的经营成效。数据显示,厦门招行服务过的私募基金管理人超过70家,截至2022年底,该行私募基金募集账户达170余个,基金认缴规模超760亿元。

招商银行
战略客户部的
专家介绍招商
银行私募基金
服务体系。