

关注 厦门企业家日

勇毅前行 在高质量发展中展现更大作为

第四届厦门企业家日大会昨举行,会上发布2023厦门市民营企业100强榜单



第四届厦门企业家日大会在厦门国际会议中心举行。图为银企授信签约仪式。(本报记者 张奇 摄)

链接 两岸商人节启动

作为厦门企业家日主要配套活动,10月31日晚,由厦门总商会、台北市商业会共同主办的2023两岸(厦门)商人节正式启动。在现场300多位海内外工商社团与闽商代表的共同见证下,厦门市工商联(总商会)主席(会长)柯希平、台北市商业会理事长吴发添、厦门市工商联(总商会)党组书记陈永东、厦门市台商投资企业协会监事长李志功等共同启动“2023两岸(厦门)商人节”。柯希平表示,2014年厦门总商会与台北市商业会共同重启两岸商人节,9年来有效增进了两岸工商界的互动与交往,进一步凝聚起两岸融合发展的共识与力量,促进了两岸民间资本的交流与合作。今年的两岸商人节,将继续营造“两岸一家亲、闽台亲上亲”的浓厚氛围,为两地企业追梦、筑梦、圆梦提供更多契机,同心同向,携手而行,共同推进中华民族伟大复兴伟业。



2023两岸(厦门)商人节启动仪式上,两岸闽南话音乐人共同唱响《爱拼才会赢》等经典歌曲。(厦门总商会 供图)

本报记者 李晓平 通讯员 郑春萌 昨日,第四届厦门企业家日大会在厦门国际会议中心举行。会上发布了2023厦门市民营企业100强榜单,举行了银企授信签约仪式,厦门市工商联与厦门大学经济学院签订了共建厦门民营经济研究院协议。

昨日是第四个厦门企业家日。2020年,厦门市十五届人大常委会第38次会议审议,决定将每年的11月1日设为“厦门企业家日”,从法制层面对全市企业家给予肯定与褒扬,旨在倡导营造尊重企业家、崇尚创新创业的良好氛围以及开放公平、优质高效的营商环境,提升全社会对

民营企业家的认同感。银企授信签约包括中国建设银行厦门市分行和立达信物联科技股份有限公司、兴业银行厦门分行和盛屯矿业集团股份有限公司、中国民生银行厦门分行和鹭燕医药股份有限公司、中国工商银行厦门市分行和厦门恒兴集团有限公司、中信银行厦门分行和福建福耀玻璃工业集团股份有限公司、华夏银行厦门分行和厦门远海供应链管理有限公司、招商银行厦门分行和厦门远海供应链管理有限公司等11家银行和民企代表。

最后,柯希平、丁水波等8位企业家代表围绕“勇立潮头 勇毅前行 在高质量发展中展现更大作为”进行主题发言,畅谈企业家精神,建言高质量发展,进一步凝聚共识、提振信心,共促厦门民营经济健康发展。



开栏的话

企业家是经济活动的重要主体,企业家精神是推动经济发展的重要动力,支持民营经济发展是党中央的一贯方

针。为推进我市民营经济高质量发展,在全社会营造支持民营经济、崇尚企业家精神的鲜明导向,坚定信心、迎难而上,实现高质量发展,今日起,本报开设“企业家之声”专栏,倾听企业家心声,分享宝贵发展经验,共建优质营商环境。

厦门市工商联(总商会)主席(会长)、厦门恒兴集团有限公司董事长柯希平: 党和政府鼓励支持 给我们笃定前行的底气

近年来,受疫情和错综复杂的国内外形势影响,民营经济发展面临很大的压力。党和政府给予我们最真切、及时的关怀和支持,从国家到省市都出台了系列组合拳式的政策措施,响应民企关切。如,2022年出台了《厦门经济特区优化营商环境条例》,以及为企业纾困减负的《进一步稳经济稳市场主体若干措施》,今年又出台了《厦门市促进民营经济壮大发展的若干措施》,以及新一轮综合性一揽子稳经济政策等。市委、市政府的重视鼓励和政策支持,是全市民营企业信心的重要来源,是我们笃定前行的强大底气。“厦门企业家日”是一个激励广大民营企业干事创业、展现新作为、新担当的平台和载体。

我对如何进一步办好企业家日活动提几点建议:首先,发挥企业家日的扶持鼓励作用,重点培育一批规模大、创新能力突出、具备产业生态引领作用的企业,有利于促进我市经济发展的新旧动能转换和产业转型升级,带动整个配套产业链集群和中小微企业发展,吸引更多上下游企业落户厦门。其次,借助企业家日的交流联系平台,增设对台交流合作相关活动或议程,充分发挥厦门在对台经济合作交流中的前沿一线优势。再次,打造企业家日培育示范机制,建议每年评选表彰若干在经济社会发展、乡村振兴、公益慈善、社会责任等领域有突出贡献的企业家,弘扬新时代企业家精神。

厦门市工商联副主席、厦门海辰储能科技股份有限公司联合创始人、总裁王鹏程: 深耕关键技术与应用创新 打造全球储能电池第一品牌

海辰储能是2019年成立的,创业最早期,我们没有资金、没有影响力,也没有资源,人才团队也是逐步凝聚的。我们始终坚持与时代同步、与国家同频,选择专注储能电池大赛道,以电化学储能为核心,努力“练好内功”,把产品做好,把生态布局做大做强做优。储能作为实现绿色低碳转型和“双碳”目标的关键,发展前景广阔。创新是高质量发展的最大增量,当下储能发展应该以市场需求反向引导创新。一方面,储能市场的需求基数逐步加大,增速依然巨大;另一方面,中国的市场很大,世界需求更大,我们正在坚定不移地“走出去”。

海辰储能已构建了技术圈层、产品圈层与应用圈层三个圈层,并聚焦电池控制及应用场景的全面开发。过去两年,我们推出了领先的314Ah新一代电力储能专用电池和64系列超大圆柱户储专用电池,全球专利申请数量超过2500项,发明专利超1100项,海外专利超300项;以“海辰速度”跑出了厦门首家独角兽企业、中国能源企业500强和福建民企双百强。接下来,海辰储能将继续扎根厦门,深耕储能关键技术与应用创新,力争到2025年,通过技术、产品、智能制造、全产业链、生态友好五个维度构建,打造全球储能电池第一品牌。

厦门市工商联副主席、特步国际控股集团董事局主席兼CEO丁水波: 充分挖掘潜力 做强做大体育产业

我们这一代民营企业家是在国家政策的引导下,一步一步发展起来的。在过去多年的发展历程中,我们经历了经济快速增长,也经历了全球金融危机、新冠肺炎疫情、经济下行周期等,我们都挺过去了。所以,只要我们企业家有干劲、有韧劲,无论什么时候,我们对经济发展都充满信心。厦门是一片创业的热土,民营经济占了全市GDP的“半边天”,这跟厦门良好的营商环境、高效的政府服务、亲清的政商关系分不开。特步来厦门已经14年了,我们的企业收入从30多亿到去年的130多亿,大约增长了3倍。我们连续16年赞助厦门马拉松,见证厦马越办越好。很多跑者说:“穿特步跑厦马,就是最正宗的

厦门体验。”对于未来,我觉得厦门有几个优势,可以借势而上。首先,厦门的体育产业有着非常好的基础。有规模——总产值超500亿,有品牌——国产体育用品的总部基本上都在厦门。体育产业发展潜力大,特别是体育用品行业,建议厦门继续做大做强。其次,厦门有很多企业总部,对于像特步这样的企业来说,总部最重要的就是品牌运营、研发创新、金融服务等几个功能。所以,建议厦门未来的总部商务区建设,可以在这几个方面多帮助企业。再次,厦门有着非常好的文化、旅游、医疗资源,这也是老百姓很关注的三件民生大事。建议厦门建立国际文化、旅游、医疗中心,辐射周边更多省市,成为更多人的旅行、生活目的地。

华夏眼科医院集团董事长苏庆灿: 加大投资 提升厦门医疗服务竞争力与吸引力

华夏眼科已发展成为中国A股市值500强企业,目前在全国21个省55个城市管理67家眼科专科医院和53家眼视光中心,辐射华东、华中、华南、西南、华北等广大地区。厦门是一片宜商宜居的投资热土,为广大企业家营造了开放包容、互利合作、重商护商的社会氛围,让各类经营主体在这里放心投资、安心经营。这些年,在厦门市委、市政府的关心支持下,华夏眼科集团本部厦门大学附属厦门眼科中心,已发展成为全国眼科诊疗领域服务能力领先的医院。目前,厦门眼科中心年门诊急量50万人次、手术近5万例,超过七成的患者来自厦门以外地区。未来,华夏眼科将加大投资力度,在厦门每个区

各再开设数家眼视光中心,同时引进更多国际先进设备及优秀医疗人才,构筑眼科人才技术高地,提供从新生儿到百岁老人“全年龄段全生命周期眼健康”医疗服务,以吸引全国各地更多病人来厦就诊,提升厦门医疗服务的竞争力与吸引力。位于两岸金融中心核心区的华夏医疗健康园区,总占地面积3.3万平方米、总建筑面积约12万平方米。园区配套设施齐全,交通便利,已吸引11家医疗机构入驻。华夏眼科计划引进中国科学院项目团队,在华夏医疗健康园区成立产品研发基地,对眼科材料进行研发,推动研发成果产业化。未来5年,华夏眼科将计划在国内外24个省(直辖市)布局120家至150家眼科医院和200家眼视光中心。

厦门总商会副会长、科华数据股份有限公司董事长陈成辉: 逐年加大研发投入 力争实现“双百亿”目标

当前,中国经济正从高速增长转向高质量发展,更需要广大民企推动科技创新和产业升级。近日,厦门市委、市政府印发的《厦门市促进民营经济发展壮大的若干措施》,支持力度大、覆盖范围广,精准指向厦门民企发展最迫切的诉求,将极大地激发厦门实体经济尤其是高端制造的创新活力和发展潜力。作为民营企业,我们更加坚定信心,加大研发经营投入,主动融入地方经济高质量发展大局。作为在厦门本土成长起来的民营上市企业,35年来,科华数据在厦门市各级政府的大力支持下,实现长足发展。公司近三年营收、产值稳中有升,研发

投入逐年加大。今年公司继续保持快速增长,三季度财报显示,今年1-9月,公司营收55.02亿元,同比增长51.04%,净利润4.45亿元,同比增长54.39%。今年公司新能源业务作为公司重要战略业务取得快速增长。前三季度公司新能源业务收入约为27亿元,比增202%,其中储能业务收入占比达66%。未来,科华数据将紧跟“碳中和”“东数西算”“数字经济”等国家战略,顺势而为,坚持技术创新与市场开拓,加快高端制造装备生产基地建设和智能制造及数字化转型,努力推动达成“科华数据”+“科华数能”的“双子星、双百亿”战略。

厦门海豹他趣信息技术股份有限公司董事长黄天财: 聚焦婚恋社交领域 成长为业内领先的线上平台

他趣是一家深耕婚恋社交领域的民营企业。近些年,随着社会发展与科技进步,青年人的婚恋社交方式正在发生巨大变化,更多人愿意通过互联网来寻找人生的另一半,但却鲜有面向三、四线城市乡镇青年的婚恋交友平台。他趣发现了这些青年的婚恋需求,近几年投入了大量的研发力量,打造出被年轻人喜爱的多种产品功能,帮助他们完成“朋友圈破冰”,打通了乡镇青年们的婚恋交友之路。他趣App现在已经成为业内领先的真实、安全、可靠的线上社交平台,目前已拥有超2亿用户。

同时,我们对海外市场也非常关注,力求提升企业的知名度和品牌价值,树立企业国际化形象。公司目前已经在东南亚、中东、拉美等国家进行海外业务布局,通过不断探索未来社交新模式,努力尝试将互联网科技更好地运用到婚恋社交领域,让更多人因此而受益,切实为海内外用户解决“婚恋难”的问题。作为一家扎根厦门的本土企业,他趣能取得今天的成就,绝对离不开厦门促进民企生长的优质土壤。厦门一流的营商环境、一系列惠企政策的陆续出台,让民营企业受益匪浅。

厦门盈趣科技股份有限公司创始人、董事长林松华: 持续引进高端人才 加快国际化进程

这几年全球经济放缓,错综复杂的国际形势以及疫情的影响,给实体经济带来了很大的挑战。今年厦门市领导来到盈趣,问起公司情况及未来发展信心时,我回答说:影响不小,但很有信心。因为全球经济已经基本见底,盈趣所受的影响也已触底,最坏也就这种情况了,未来必定是一个上升发展的势头。这三年来,我们持续招聘高端人才,加大研发投入,还与天津大学、厦门大学、福州大学、厦门理工大学等国内高校合作建立国际化人才培养平台,为公

司未来的发展打下了深厚的人才基础。加快国际化进程,积极拓展新业务和招商引资。从2016年开始,盈趣科技就在马来西亚、匈牙利、墨西哥等“一带一路”沿线国家和地区布局智能制造产业园。同时,布局跨境电商,把盈趣产品和品牌输出到海外,并积极与世界先进企业合作。战略贵在坚持,信心比黄金贵。我相信当我们挺过最艰难的阶段,过去的付出将在未来迎来全面的爆发。在现阶段,也希望市委、市政府继续加大对实体经济的支持,帮助企业纾困解难,平稳发展。

厦门市工商联副主席、厦门乾照光电股份有限公司董事长金张育: 发挥引领作用 带动产业链发展壮大

在全社会形成亲商、尊商、重商的良好氛围,是激发企业家干事创业、开拓创新热情的有力举措。乾照光电是厦门火炬高新区全力孵化、培育、提升的高科技企业。2006年创业至今,乾照光电已经从LED芯片的制造商逐渐转型为我国化合物半导体芯片的主要提供商和创新者,成为厦门高科技产业的标杆企业。乾照光电能取得今天的成绩,离不开厦门市的扶持和帮助。厦门市不仅对企业税费进行优惠,在企业研发经费补助、人才落户等方面也给予大力支持。通过一系列精准的扶持政策,减轻企业负担,加

快新技术新产品开发,加速科技成果转化,助力企业发展,提升了企业的综合竞争实力。接下来,乾照光电将继续加大研发投入提升核心技术,着力推进科技创新。光电显示产业是厦门的核心产业,在国内有着产业集群优势,天马微、三安、乾照、士兰微、强力巨彩等企业都是国内光电产业中的佼佼者。乾照光电作为厦门光电半导体行业协会会长单位,将发挥引领作用,带动一批产业链上的企业发展壮大,形成良性循环,为厦门市的经济持续发展添砖加瓦。