

在新形势下, 实现国内国 际双循环互 相促进的新发展格 局,离不开营商环境 的国际化、法治化、便 利化。作为我国唯一 承办出口信用保险业 务的政策性保险公 司,中国信保厦门分 公司(下称"厦门信 保")以支持产业链升 级为支点,以助力优 化营商环境为抓手, 服务助力我市企业高 质量"走出去"。在企 业进行海外布局的过 程中,厦门信保始终 是厦门企业可信赖的 伙伴,为企业在"走出 去"过程中保驾护航, 也是厦门信保作为政 策性金融机构义不容 辞的责任和担当。

文/记者 张海军 图/陈立新



护航企业出海 展现信保担当

厦门信保始终做企业海外布局过程中可信赖的伙伴

推动解决我市企业 海外投资融资难题

对"走出去"进行海外投资的企业来 说,在大家传统的观念里,以往出口信保 能够提供的服务是配套海外投资保险, 以保障企业在海外投资时可能遇到的政 治风险。

现在,除了海外投资保险外,厦门信 保还可以为"走出去"企业配套中长期 险,覆盖海外项目投资、建设、运营的全 生命周期,不只是保障政治风险,还可以 承保商业风险。特别是一些项目需要采 购国内机器设备或是需要国内施工企业 参与建设的"走出去"项目,在中长期保 险项下,厦门信保推动解决企业因缺少 抵质押担保条件导致的融资难问题。运 用出口信保政策工具,企业不仅能规避 海外风险,还可以降低融资成本。

2019年,厦门一家大型企业在印尼 投资建设不锈钢冶炼一体化项目。此后 的几年里,厦门信保积极助力这家企业 "走出去",与企业和多家金融机构共同 搭建项目融资机构,并根据投融资结构 为不锈钢一体化项目出具了海外投资保 险(股权)保险单、海外投资保险(债权) 保险单(股东贷款)、海外投资保险(债 权)保险单(金融机构贷款)以及中长期 险出口买方信贷保单,为项目提供全面 商业风险和政治风险保障。

"保险是一个很好的工具。"厦门信 保相关负责人告诉记者,在为上述大型 海外投资项目保驾护航、积

累经验后,我市部分 企业也主动找到 厦门信保,希望 能为他们在 东南亚、欧 洲等地的 海外重大 投资项目 提供风险 保障。

重点聚焦服务支持 专精特新"小巨人"企业

在"一带一路"倡议推动下,在 RCEP协议落地生效后,越来越多企 业开始走出国门,与全球各国贸易伙 伴展开投资合作。但是,受地缘政治 冲突持续、国际金融市场动荡等多重 因素交织影响,出口企业也面临着海 外买家违约、货款拒付等高发风险。

为辅导我市外贸企业精准识别风 险,寻找可靠的买家,今年上半年,在厦 门市商务局指导委托下,厦门信保完成 包括9个重点国别、44个重点行业的 《"一国一策"国别贸易投资指南》,帮助 企业精准开拓多元市场。厦门信保的工 作人员随手翻出一本德国龙头配件行 业资信调查报告,买家资信调查资料详 实,对方的各类数据一目了然,可以为 企业寻找合作伙伴提供决策。

今年以来,厦门信保还重点聚焦服 务支持专精特新"小巨人"企业,扩大出 口信用保险对小微企业的覆盖面,帮助 专精特新企业用足用好相关政策,实现 降费增效。据了解,目前我市168家国 家级专精特新"小巨人"企业中,约有超 过100家企业从事外贸业务,其中约 40家企业已经与厦门信保开展合作; 在我市各级专精特新企业中,有超过 200家企业与厦门信保进行合作。

多数专精特新企业的外贸业务 刚刚起步,他们与厦门信保展开合作 后,可以充分利用信保的海外资信调 查资源,对已合作客户和潜在客户

分担出口风险

保障收汇安全

SINOSURF

进行充分的风险分析,将风险 防沱削置。同时,夏门信保根 据这些企业海外客户不同 2 中国信保

的实力和资质,为企业提 供有针对性的资信调查 和风险保障,为他们开 拓海外市场提供有力 支持。

■在本届投洽会上, 厦 门信保设立展位,积极服 务全球客商。

强势介入勘查及施压 帮企业成功追回货款

厦门信保在帮助企业分担出 口风险、弥补风险损失的同时, 还充分利用遍布全球的海外追 偿渠道,施压买方实现赔前减 损,有力地保障了出口企业的应 收账款权益。

受美联储加息、大宗商品价格 波动等系列宏观因素影响,国外买 家拖欠、拒收、破产等信用风险上 升,就算是合作多年的海外"老买 家"也无法幸免。

此前,我市一家出口型企业向 厦门信保报案,他们长期服务的-家北美进口商有大批货款以产品 存在瑕疵为由不予结算。原来,这 一买家考虑更换供应商,结束与这 家厦门企业的合作,并借机拒付剩 余货款。

厦门信保在接到客户委托后立 刻响应,通过承保与理赔联动,通 过控制该买家在中国供应商的额 度施压买方还款。在厦门信保的努 力下,买家重新回到了谈判桌前, 并分五次偿还了1000万美元,表 达了和谈诚意。历经三个月谈判, 客户和买家签署了和解协议,后续 买家按约定陆续还款,共追回欠款 2200万美元,有效实现赔前减损。

另外一家厦门企业一直通过 一家中间商向美国销售货物。没想 到,今年美国最终买家破产了,无 法支付剩余货款,虽然中间商具备 定的还款意愿,但因为货物积 压,厦门企业还是存在无法收回货 款的风险。

按照保单约定,厦门信保对保 险责任范围内的损失进行了赔付, 缓解了企业的资金周转问题。在案 件赔付后,厦门将紧密跟进买方追 偿工作,力求更多追回欠款,最大 限度降低出口企业的实际损失。